

NAO Groupe... que dalle



Il y a un temps où B2S nous expliquait que l'entreprise ne pouvait pas sortir un euro faute de bénéfice.

Il y a un temps où B2S nous expliquait qu'un jour ça irait mieux... et que promis elle ferait un effort... Aujourd'hui l'entreprise enchaîne les bénéfices... Aujourd'hui l'entreprise enchaîne les nouveaux contrats...

Et nous ?

Comme vous avez vu dans un précédent tract, les propositions de l'entreprise étaient, encore, assez limitées. Les propositions aux rabais de B2S ont eu lieu après des années de disette lors des négociations salariales. Avec la CFTC et FO, Sud n'avait qu'une envie de trouver un consensus de proposition à faire auprès de la direction afin de pouvoir partir sur une dynamique positive.

L'unité syndicale, même le niveau faible des propositions unitaires faites à B2S n'ont pas suffi à changer les choses. La direction de B2S joue un double jeu dans les négociations annuelles en maintenant deux niveaux de négociation. En vérité il n'y a qu'un niveau : le local ! C'est dans ce second temps que B2S accepte de voir réellement quelques miettes de négociations. Et encore comme vous avez pu le voir, tout cela se résume bien souvent à pas grand-chose...

Le néant est sans aucun doute le mot qui convient le mieux à B2S en matière d'acquis sociaux. Pourtant les contrats sont discutés par la direction du groupe, sont souvent partagés sur plusieurs sites et en cas de difficultés, les bénéfices des uns comblent les pertes des

autres... Pour nous à Sud nous ne sommes qu'un site, qu'un groupe, qu'une unité de salariée... Ce qui veut dire que nous devrions tous partager les mêmes salaires et les mêmes acquis... et donc n'avoir qu'une seule et unique négociation.

Referendum !

Devant ce néant, nous avons voulu par démocratie consulter l'ensemble des salarié-es afin de voir, si malgré les propositions de B2S, nous devrions signer. Il nous semblait important que chacun prenne ses responsabilités et se positionne. Pour rappel Sud comme le syndicat FO avait donc décidé d'appliquer via leur signature la décision des salarié-es. Nous avons pu interroger 7 sites sur 8. Sur les 7 sites interrogés, 5 sites se sont positionnés sur le NON.

Mr Maxime Didier, vos salariés se sont prononcés, une grosse majorité des salariés a refusé vos propositions.

Il nous semblerait au minimum logique que B2S assume en appliquant ses propositions malgré le refus des principaux syndicats de signer. Puisque notre PDG refuse de négocier réellement pourquoi ne va-t-il pas jusqu'au bout en appliquant sa vision sociale ?

Ensemble, avec les salarié-es, nous ne lâcherons rien dans les futures négociations locales ! Il faudra privilégier la lutte si B2S continue la politique du QUE DALLE pour les travailleurs !!! et lui imposer nos choix de répartition des richesses...

SUD un autre Syndicalisme

